

### **INDICE**

- 1. ¿Qué es la trufa?
- 2. ¿Por qué es tan cara?
- 3. ¿Por qué el sector de la trufa es tan particular?
- 4. Repaso por la historia y actualidad de Doñate Trufas



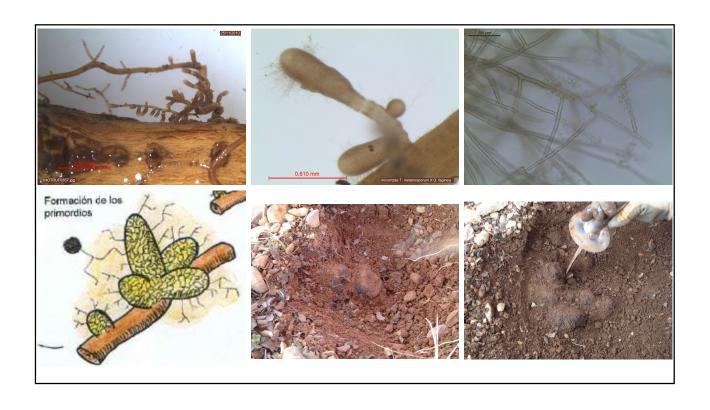


## La trufa negra



- La trufa es un hongo hipogeo (que se encuentra bajo la tierra) y que crece en simbiosis con un árbol
- Esta clase de hongos necesitan asociarse a las raíces más finas de ciertas plantas superiores como encinas, robles, etc., sin las cuales son incapaces de sobrevivir de forma natural, ya que del árbol toman los nutrientes.













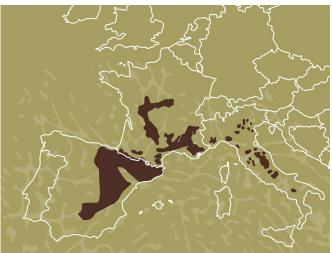






1. Es escasa

Las zonas truferas de Europa, tienen un tipo de suelo, altitud y pluviometría muy específica



Donate TRUFAS & CO

2. No se cultiva de forma masiva



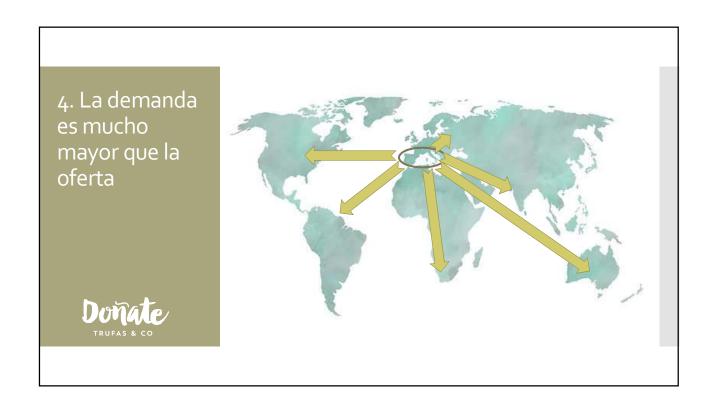
Desde que se planta un árbol tarda entre 8 y 10 años a producir sus primeras trufas



3. No hay medios automatizados de recolección









Las particularidades del sector de la trufa



1. Sector poco maduro, con actores poco claros



- Cultivo que requiere de una gran inversión por parte de los truficultores
- 3. Y un retorno lento de dicha inversión
- 4. El productor tiene "ansia" por empezar a vender
- 5. Es un producto muy desconocido y con poco conocimiento generado en restauración (a diferencia del vino)
- 6. Es un producto de "lujo" pero que tradicionalmente ha competido por precio (lo normal es que el producto de lujo compita por diferenciación)





Enero

Febrero

Diciembre



Las particularidades del sector de la trufa

• El precio y el número de kilos recogidos cada semana, es muy variable

• El precio y el número de kilos recogidos cada semana, es muy variable

• El precio y el número de kilos recogidos cada semana, es muy variable

• El precio y el número de kilos recogidos cada semana, es muy variable

• El precio y el número de kilos recogidos cada semana, es muy variable

• El precio y el número de kilos recogidos cada semana, es muy variable

• El precio y el número de kilos recogidos cada semana, es muy variable

• El precio y el número de kilos recogidos cada semana, es muy variable

• El precio y el número de kilos recogidos cada semana, es muy variable







### Doñate Trufas. Presentación

- Fundada, como tal, en 2014
- Está ubicada en Sarrión, cuna de la Tuber melanosporum
- Nace con el deseo de profesionalizar la industria de la trufa, en cuanto a la comercialización del producto en fresco.
- Nuestra misión:

Ser líderes en comercio en origen de trufa negra, haciendo que nuestros clientes: mayoristas en destino, distribuidores, conserveras, etc. dispongan, en todo el mundo, de la mejor trufa negra de origen español y con calidad constante. Y todo ello, cuidando a nuestros proveedores, los truficultores que recogen las trufas, ofreciéndoles precios justos de compra y todo el consejo que necesiten para mejorar su productividad.





### Doñate Trufas. <u>Presentación</u>



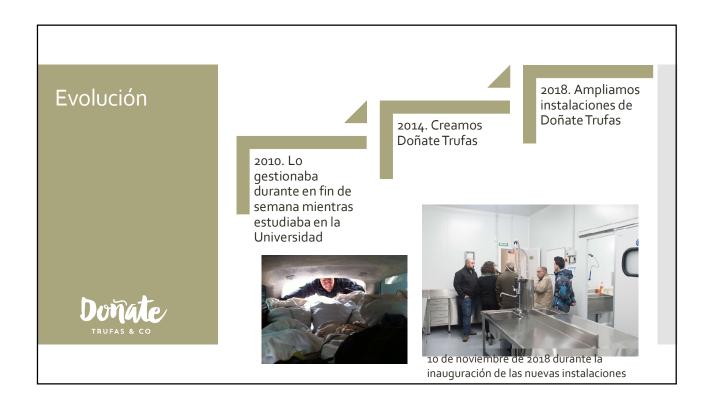
- La empresa cuenta con más de 200 proveedores de confianza que semanalmente venden su cosecha a Doñate Trufas.
- Una media de 800 kg de trufa comprados cada semana
- Cuenta con 3 trabajadores + 2 socios



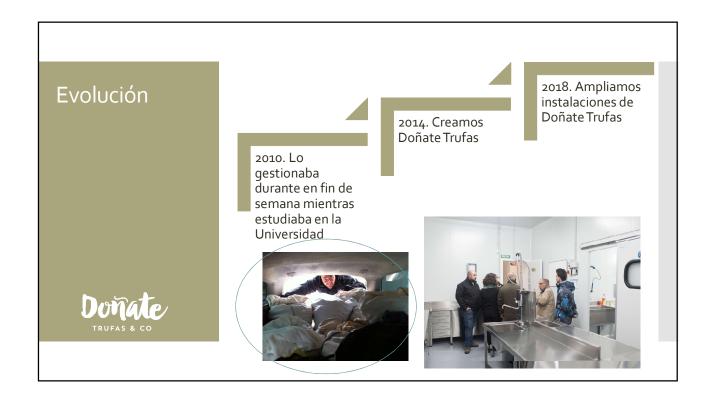


















Consejo 2



STAY HUNGRY, STAY FOOLISH

steven jobs

Permanece hambriento y alocado

Premio empresa a la exportación Teruel 2017





El cerebro de Doñate Trufas









## Nuestros clientes son...

- Profesionales (no vendemos a particulares)
- Pedido mínimo de 5 kg (no servimos a restaurantes)
- Empresas que elaboran productos
- Distribuidores

### ¿POR QUÉ DECIDIMOS ENFOCARNOS AHÍ?

- Sabemos nuestros límites
- · Conocemos el sector
- · Queremos mantener nuestra palabra



### Nuestra palabra



### MISIÓN

Ser líderes en comercio en origen de trufa negra, haciendo **que** 

**nuestros clientes**: mayoristas en destino, distribuidores,

conserveras, etc. dispongan, en todo el mundo, de la mejor

trufa negra de origen español y con calidad constante. Y

todo ello, cuidando a nuestros proveedores, los truficultores que recogen las trufas, ofreciéndoles precios justos de compra y todo el consejo que necesiten para mejorar su productividad.

### NUESTRA PROMESA, NUESTRO VALOR





### MANTÉN TU PROMESA DE VALOR Y NO PIERDAS EL FOCO

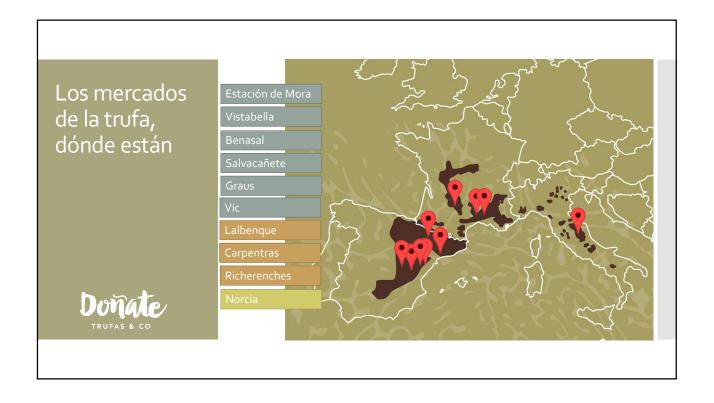


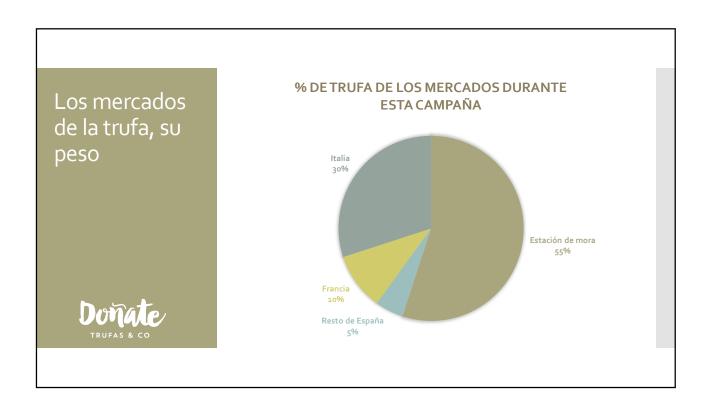


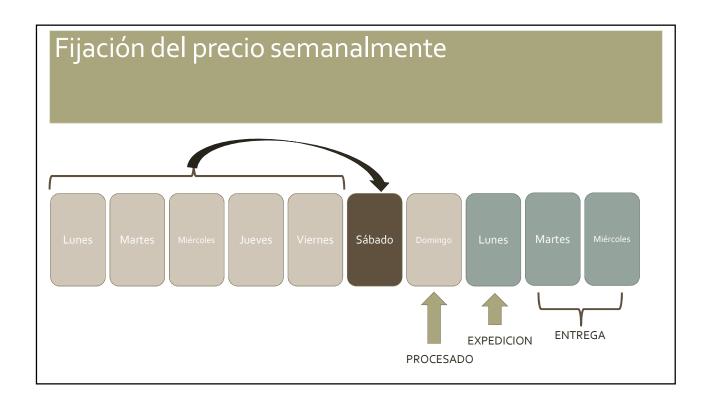
# EXPLICA LO QUE HACES, COMUNICA











## Equipo





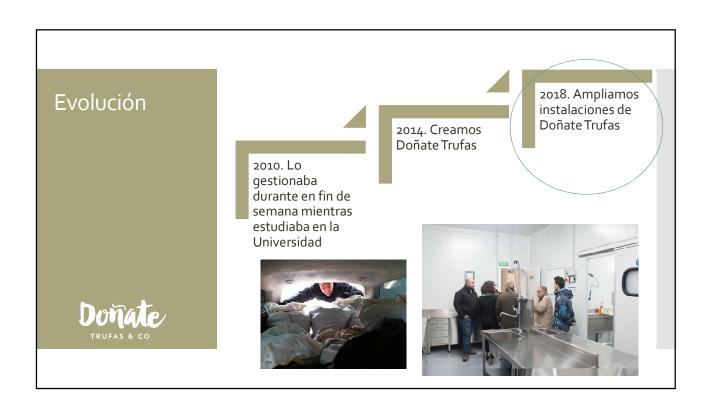




Consejo 6



**RODEATE DE UN BUEN EQUIPO** 







### NO TENGAS MIEDO A PEDIR FINANCIACIÓN





#### SANIDAD

 Fuimos de las primeras empresas del sector de la trufa solicitando número de registro sanitario y abriendo nuestras puertas a las inspecciones de sanidad de la DGA



## Divulgación

#### **FISCALIDAD**

 Participamos en jornadas DIVULGATIVAS en diferentes localidades productoras, con empresarios y recolectores, para informar de las nuevas propuestas fiscales que podemos aplicar para regular la compra, evitar el intrusismo y controlar la ilegalidad.



Consejo 8



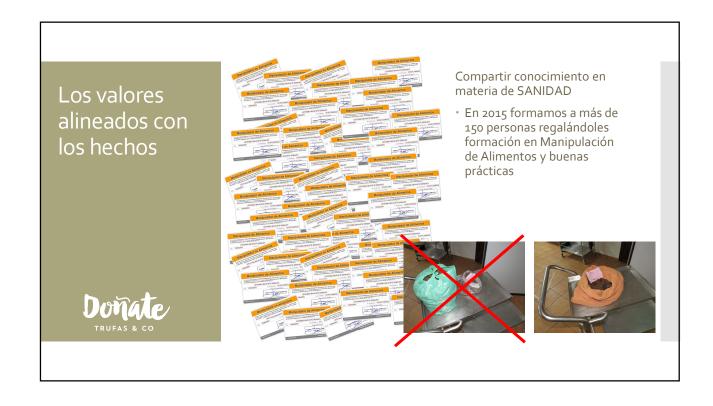
CUMPLE LAS NORMAS POR ENCIMA DE TODO

Valores de nuestra empresa





- Precios justos y de mercado
- Potenciar creación de riqueza en Teruel
- Venta del producto a clientes con los que establecemos relaciones de confianza y que son transparentes con el origen de sus trufas
- Compartir conocimiento:
  - Sanidad
  - Fiscalidad
  - Agricultura



Los valores alineados con los hechos Compartir conocimiento en materia de AGRICULTURA

• En la inauguración de nuestras instalaciones, nos encantó tener la presencia de los truficultores con los que trabajamos, para poder compartir con ellos experiencias y expectativas de la campaña que se estrenaba









**DA SIN ESPERAR RECIBIR** 





## Consejo 10



### SIGUETU INTUICIÓN

### Los 10 consejos de Doñate Trufas



- 1. Especialízate
- 2. Permanece hambriento y alocado
- 3. Asóciate bien
- 4. Mantén tu promesa de valor y no pierdas el foco
- 5. Explica lo que haces, comunica
- 6. Rodéate de un buen equipo
- 7. No tengas miedo a pedir financiación
- 8. Cumple las normas por encima de todo
- 9. Da sin esperar recibir
- 10. Sigue tu intuición

